

Краткий Чек-лист готовности компании к тиражированию

	Параметры проверки	Оценка от 1-5
1	Вы стабильно работаете в прибыль	
2	Ваш бизнес ограничен определенной территорией	
3	Открытие новых точек продаж должно приводить к увеличению денег в вашем кармане. Ваши отдаленные точки работают стабильно	
4	Ваш бизнес оптимизирован, т.е. у вас хорошо работают все внутренние процессы, прописаны инструкции и регламенты и любой "чайник" может по инструкциям запустить свое представительство	
5	Вход в Ваш бизнес не требует больших денежных вложений	
6	Разработаны и внедрены показатели контроля вашего бизнеса и представительств	
7	У Вас есть явное конкурентное преимущество (известный бренд, УТП, настроены каналы привлечения клиентов, эксклюзивный продукт и т.д.)	
8	У Вас есть Работавший план по привлечению клиентов в точки представителей	
9	У Вас построена продуктовая линейка, т.е. Вашим представителям есть что продавать	
10	Цена и Качество Вашего продукта конкурентноспособно	
11	Техническая база позволяет контролировать и вести расчеты с представителями	

Готовность бизнеса к управлению франчайзи

	Параметры проверки	Оценка от 1-5
12	Удаленное управление (можете не появляться в офисе месяц и показатели не упадут)	
13	Он-лайн документы	
14	Интернет-общение	
15	Средства удаленного контроля сотрудников	
16	Гр-телефония	
17	Система найма персонала (для франчайзи)	
18	Корпоративная база знаний	
19	Инструкции по каждому процессу	
20	Зарегистрированная ТМ	

Баллы	Результат	
100	Ваш бизнес готов к созданию франшизы. Вам нужно сопровождение специалиста, и у вас все получится.	Узнать больше
от 50 и выше	Некоторые элементы бизнес-системы требуют доработки, надо все отладить и только тогда можно будет приступить к созданию своей модели. Рекомендуем посетить индивидуальные занятия.	Узнать больше
до 50	Ваш бизнес находится на стадии развития, нет ни одной системы, которая уже отработана. Требуется большое количество времени специалистов, чтобы привести это все к системе. Поэтому лучше сначала прийти на интенсив и сделать первые шаги вместе со специалистом. Потом уже двигаться дальше.	Узнать больше